



寄件延遲和關稅估價不當可能會令人頭痛。託運人可如何緩解這些痛點？

隨著電子商務的急劇增長，對貨物的申報價值和海關檢查的增加進行了更嚴格的審查。申報正確的貨物價值有助於控制延遲情形和其他問題。身為貨物運輸前最終的處理者，託運人在協助進口商正確估價上，扮演著重要的角色。

在國際社會間，「託運人」一詞的用法不盡相同，但常用來說明提供貨物以便運輸到最終目的地的一方。雖然託運人可能是製造商或運輸業者，在本文中，適切定義是貨物運輸前，擁有或持有貨物的最後一方。

確保針對進口和出口關稅提供正確而完整的文件，可大幅提升貨物清關的能力。



最佳實踐核對清單

提交寄件的商業發票之前，請確認包含以下資訊：

- 託運人/賣方的名稱和地址，包括聯絡資訊
- 收件人/買方的名稱和地址，包括聯絡資訊
- 遞送地點名稱和地址，包括聯絡資訊
- 詳盡而正確的商品說明
範例：絲質和服、18K 黃金項鍊、男士 100% 純棉 T 恤等等
- 每個品項的寄件數量及計量單位
範例：使用 2 件、3 打的單位，而不使用 1 包、2 盒
- 以銷售貨幣為單位的每個品項購買價格，提供單價，及所有類似品項的總值（若適用）。
請注意：
 - 購買價格是貨物抵達關稅領域前，已發生最終銷售的實付金額。
 - 購買價格必須與購買證明相符。
 - 竄改貨物已付價格及/或將訂單拆分成較低的關稅價值是重大違法行為，可能遭到重罰及其他強制措施。
 - 如果沒有依據銷售協議運送商品（例如寄售），則在寄件的同時確認出口到目的地國家的類似/相同商品價值（或使用其他評估方法之一，如適用）
- 商品原產國及製造商
- 包裹數量及寄件重量
- 用於該銷售的國貿商業用語
範例：FOB、CIP、DDP 等等
- 任何退稅、佣金、運費、保險及/或包裝（若適用）
備註：
 - 根據用於銷售的國貿商業用語，可以在商業發票上提供任何預付運費和/或保險。
- 任何處理或維修成本（若寄件是替換商品或維修完成後寄回）
- 附加的交易價值（例如、權利金、產銷協助費、包裝費、銷售佣金、後續轉售收益）

海關估價貨物的六種方法

使用下列其中一種世界貿易組織 (WTO) 明定的估價方法，確保估價正確度：

- (1) 進口貨物的交易價值
以銷售產品的主要估價基礎；價值是商品在目的地國家/地區售出後出口時所實付價格加上特定增額及扣除額（且受相關當事方之間的銷售限制所約束）
- (2) 相同商品的交易價值
價值認定以相同商品的可接受估價為依據
- (3) 類似商品的交易價值
價值認定以類似商品的可接受估價為依據
- (4) 扣減價值
無法認定交易價值時，可來回加減初始單價，計算出扣減價值
- (5) 計算價值
計算價值並不常使用，是生產成本、利潤和一般支出的總和
- (6) 衍生價值（回退方法）
如果無法認定出適當的價值，可用先前認定的價值和方法進行估價，並加上合理的應用彈性金額

詳情請參閱 WTO 網站 (<http://bit.ly/6-Valuation-Methods>)。

如有寄件方面的問題，請洽詢您當地的客服代表或客戶經理。如需貿易管理專家提供額外的支援，可考慮向 UPS 旗下的 Sandler & Travis trade Advisory Services (STAS) 公司諮詢 (<https://www.sttas.com/>)



申報估價不當的貨物會導致嚴重的後果。邊境鄰境海關機構保留採取下列行動的權利：

- 扣押商品
- 要求提供付款證明或其他價值憑證，導致寄件延遲及進口商額外成本
- 撤銷最低報關金額權益，要求日後針對非正式或正式入關支付關稅及稅金
- 展開正式調查，進而導致嚴重延遲及逾期支付相應的關稅及/或稅金
- 針對未來交易發動稽核或查驗，導致鄰境貨物延遲

